

Tim Kasper

## Das Erfolgsrisiko des Verkäufers

Zur Risikoverteilung beim Sachkauf bei Lieferung mangelhafter Ware unter besonderer Berücksichtigung der Verteilung der Leistungsgefahr im Rahmen der Nacherfüllung

[The Seller's Risk of Success. An Analysis of Risk Allocation and Subsequent Performance Fulfilment Following Delivery of Defective Goods.]

Published in German.

Tim Kasper examines the transfer of risk in the fulfilment of contracts of sale. Investigating correlations between the law for the delivery of faulty goods and risk distribution, he submits a revised regulation as a contribution to the current proposed legislation.

**Tim Kasper** Geboren 1983; Studium der Rechtswissenschaft in Düsseldorf und Kapstadt; 2009 Erste Prüfung; wissenschaftlicher Mitarbeiter am Lehrstuhl für Bürgerliches Recht und Gewerblichen Rechtsschutz der Universität Düsseldorf; Referendariat im Bezirk des OLG Düsseldorf; 2014 Zweite Staatsprüfung; seit 2015 Notarassessor im Bereich der Rheinischen Notarkammer; 2016 Promotion.



2017. XXX, 728 pages. StudPriv 68

ISBN 978-3-16-155058-4  
cloth 154,00 €

ISBN 978-3-16-155137-6  
eBook PDF 154,00 €

---

Order now:

[https://www.mohrsiebeck.com/en/book/das-erfolgsrisiko-des-verkaeufers-9783161550584?no\\_cache=1](https://www.mohrsiebeck.com/en/book/das-erfolgsrisiko-des-verkaeufers-9783161550584?no_cache=1)

[order@mohrsiebeck.com](mailto:order@mohrsiebeck.com)

Phone: +49 (0)7071-923-17

Fax: +49 (0)7071-51104