

Lydia Beil

Personale Differenzierung im Kaufrecht

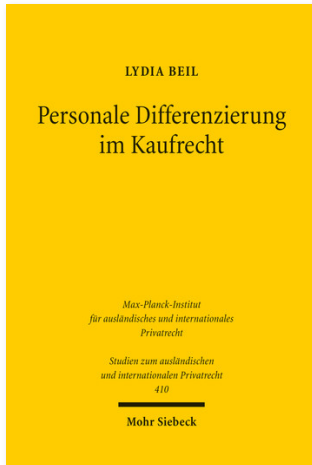
Rechtsvergleichende Studie unter Einbeziehung deutscher und französischer Regelungen und internationaler Regelwerke (CISG, UNIDROIT PICC, CESL, CFR)

[Personal Distinctions in the Sale of Goods Law. A Comparative Study of German and French Legislation Taking International Regulations (CISG, UNIDROIT PICC, CESL, and CFR) into Account.]

Published in German.

Is a special sales law needed for consumer or business contracts? The current legal situation is paradoxical and incomprehensible for users. Lydia Beil compares German, French, and international rules, applying the economic analysis of law approach to show which personal distinctions urgently need to be removed. By so doing, she also contributes to the discussion about a future harmonised European sales law instrument.

Lydia Beil Geboren 1987; Studium der Rechtswissenschaften in Mainz; 2010 Französischer Master 1 in Dijon; 2011 LL.M. im Europäischen und internationalen Recht in Lyon; 2011 Magister iuris im französischen Recht in Mainz; 2013 Erstes Staatsexamen; Wissenschaftliche Mitarbeiterin am Lehrstuhl für ausländisches und internationales Privatrecht an der Universität Freiburg; 2017 binationale Promotion in Freiburg und Strasbourg; 2016–2018 Rechtsreferendarin am OLG Karlsruhe; 2018 Zweites Staatsexamen, seit 2018 Richterin am LG Offenburg.



2018. XXVII, 337 pages. StudIPR 410

ISBN 978-3-16-156129-0
sewn paper 74,00 €

ISBN 978-3-16-156130-6
eBook PDF 74,00 €

Order now:

https://www.mohrsiebeck.com/en/book/personale-differenzierung-im-kaufrecht-9783161561290?no_cache=1

order@mohrsiebeck.com

Phone: +49 (0)7071-923-17

Fax: +49 (0)7071-51104